



O PONTO CEGO DO CPC/15

Estratégias táticas para blindar seus honorários periciais contra a incongruência de prazos.

UM DOSSIÊ ESTRATÉGICO POR AGENOR ZAPPAROLI

5 DIAS

Prazo do Perito

Apresentar a proposta de honorários **após a intimação.**

15 DIAS

Prazo das Partes

Apresentar os assistentes técnicos e os respectivos quesitos.

A Incongruência: Como o perito pode precificar o seu trabalho em 5 dias sem ter acesso às demandas (quesitos) que só chegarão em 15 dias?



**Nota do Especialista:
Agenor Zapparoli**

“É humanamente e logicamente impossível apresentar uma proposta justa sem ler antes os quesitos. A lei exige que você precifique o escuro.”

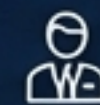


Durante **10 dias**, o processo fica **exposto**. O perito já enviou sua proposta, mas as partes ainda podem inserir demandas que alteram drasticamente o escopo do trabalho.

O Risco de Orçar às Cegas

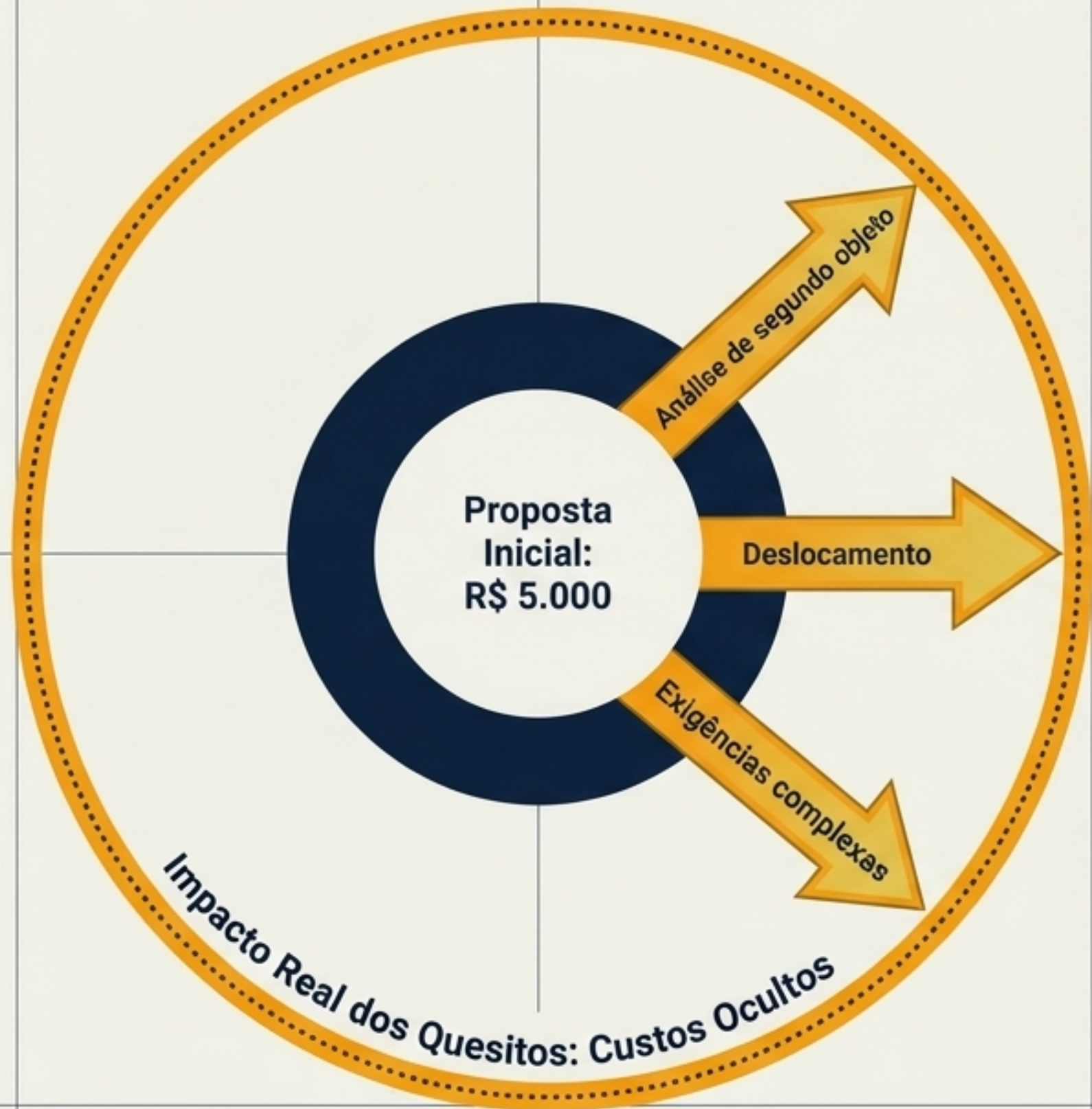
Imagine orçar uma perícia em **R\$ 5.000** baseando-se apenas nos autos iniciais.

No 15º dia, surge um quesito exigindo que o perito se desloque até São Paulo para analisar um segundo objeto ou até busque dados internacionais. O custo **dispara em R\$ 2.000 ou mais**.



Nota do Especialista: Agenor Zapparoli

Isso não é apenas um risco teórico. É uma oneração real que pune o perito que segue o prazo restrito sem estratégia."



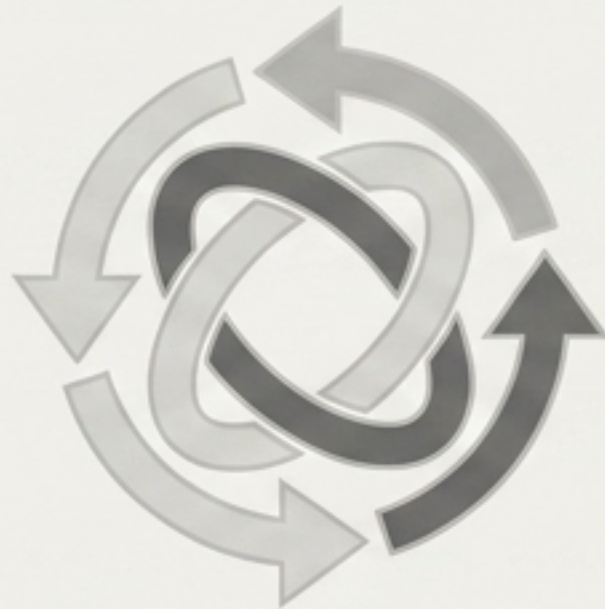
A Abordagem Reativa: O Ciclo de Morosidade



A reação intuitiva é apresentar uma '**Proposta Complementar**' para cobrir os novos custos. Embora o juiz tenda a deferir, alegando a lógica dos prazos, isso reinicia todo o embate de honorários, gerando extrema morosidade.

A Quebra de Paradigma: Assuma o Controle do Prazo

Não espere o impacto para reagir. A melhor prática é dialogar com o juiz dentro dos seus primeiros **5 dias**, utilizando manobras processuais legais para reter sua proposta até que todas as cartas (quesitos) estejam na mesa. Existem **duas vias cirúrgicas** para isso.

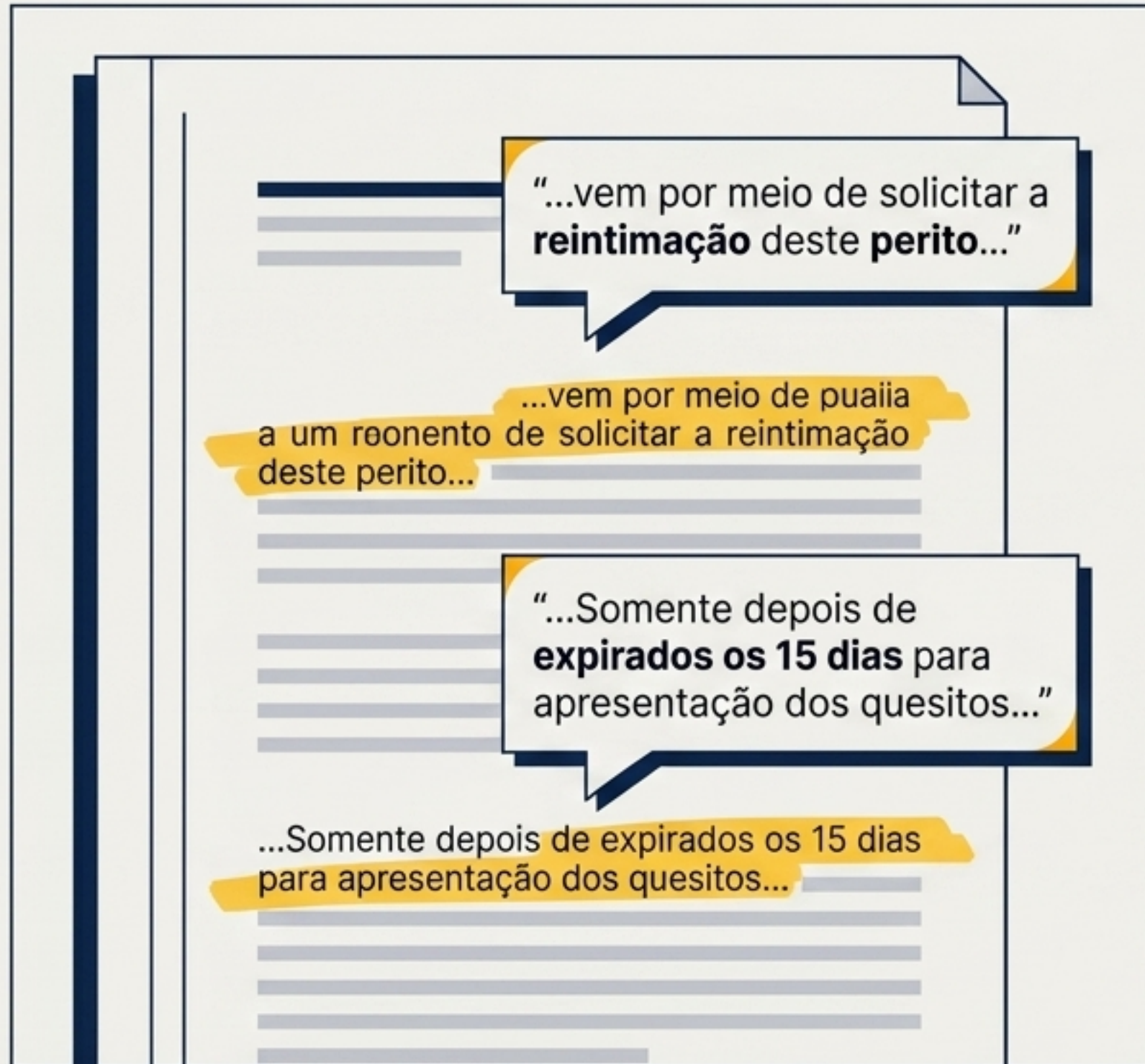


Reação Padrão:
Remendar o problema.



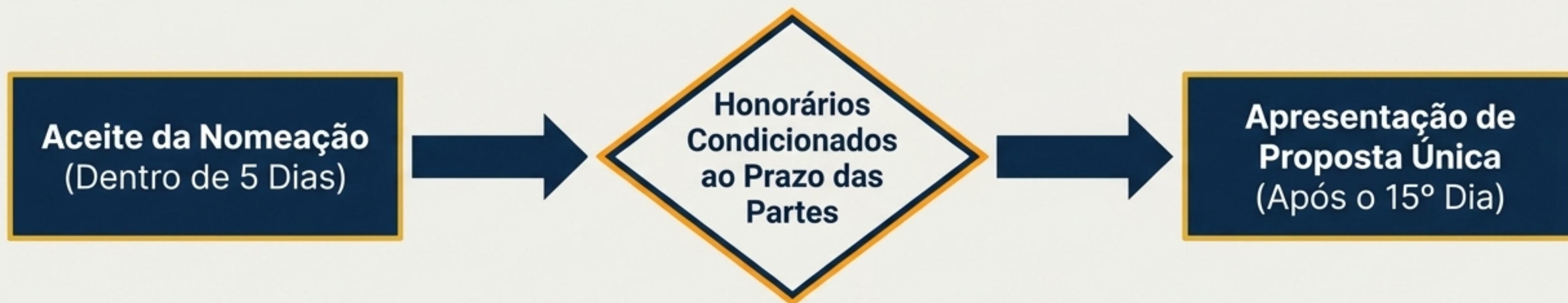
Ação Tática:
Antecipar e blindar a proposta.

Tática 1: O Pedido de Reintimação



1. Petição Simples (Até o 5º Dia): Explicar ao juiz a incongruência do CPC.
↓
2. O Pedido: Solicitar que o prazo de honorários só comece a contar após o fim do prazo das partes.
↓
3. O Resultado: O juiz defere por inteligência processual. Você apresenta uma proposta única e definitiva.

Tática 2: O Aceite Condicionado



Nesta tática, **o perito aceita o encargo imediatamente** para garantir a nomeação, mas atrela formalmente a apresentação dos valores ao esgotamento do prazo das partes para quesitos. Resolve o problema do CPC sem perder o prazo.

Nota do Especialista: Agenor Zapparoli

“Ambas as táticas são plenamente deferidas pelos juízes, pois evitam o re-trabalho e aceleram o processo a longo prazo.”

Matriz de Decisão do Perito

Estratégia	Natureza	Risco de Morosidade	Eficiência Final
Proposta Complementar	Reativa	ALTO (Gera impugnações)	BAIXA
Pedido de Reintimação	Proativa	ZERO (Caminho limpo)	ALTA
Aceite Condicionado	Proativa	ZERO (Garante a vaga)	ALTA

A escolha tática correta transforma uma armadilha processual em uma demonstração de maestria jurídica perante o magistrado.

Domine a Perícia Judicial: O Arsenal Completo

Não enfrente as falhas do sistema sozinho. Acesse os modelos exatos descritos neste material e junte-se a uma rede de profissionais de elite.



Modelos de Peças Periciais

Baixe a petição exata para Reintimação e Aceite Condicionado.

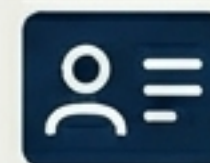
fala.host/pericia



Rede de Elite

Junte-se a mais de 700 peritos nos grupos VIP de WhatsApp/Telegram.

fala.host/grupos



Visibilidade Nacional

Cadastre-se no nosso banco oficial gratuito e crie seu cartão de visitas.

fala.host/bancodeperitos

Torne-se Membro do Canal no YouTube por apenas R\$ 7,90/mês e receba conteúdo técnico diário. (Busque: Canal Perícia Judicial)